

平成 16 年 4 月 12 日
株式会社名古屋銀行

NC ネットワークとの業務提携について

名古屋銀行(頭取 加藤千磨)は、製造業に特化した“国内最大級のビジネスマッチングサイト運営会社”として実績のある株式会社エヌシーネットワーク(本社:東京都千代田区、代表取締役社長:内原康雄)と、リレーションシップバンキングの機能強化施策で、平成 16 年 3 月 30 日に業務協力契約を締結しましたのでお知らせいたします。

なお、金融機関と株式会社エヌシーネットワークとの業務提携は、全国で初めてとなります。

1. 業務提携の内容

当行は、株式会社エヌシーネットワーク(以下「NC ネットワーク」という)が運営する国内最大級の受発注サイトの機能として、広く発注情報を集めることができることに着目し、お取引先企業の営業を支援する「ビジネスマッチング」ツールとして、NC ネットワークのサービスを紹介し連携を図ってまいります。なお、業務協力の開始は 5 月上旬の予定です。

2. 業務提携の目的

今回の提携は、“モノづくり王国”中部地区の製造業支援施策として、NC ネットワークが中部地区における製造業のビジネス情報を広く集め、積極的に発注者に紹介していく一方、当行がビジネスマッチングとしてお取引先企業に提供している『ビジネス情報支援サービス()』におけるビジネス情報と、NC ネットワークの受発注情報とのマッチングを図ることによって、双方のマッチング成約率を上げ、取引拡大へも繋がることを目的にしております。

3. ものづくり応援ネットワーク

当行は、提携の実効性を高める施策として「ものづくり応援ネットワーク」と称し、セミナー・交流会等の開催、NC ネットワークをはじめモノづくり企業を支援する諸団体・企業との連携、Web 画面の設置等を行い、地域金融機関として地元企業を支援するための、リレーションシップバンキング機能強化への取組をより積極的に行ってまいります。

NC ネットワークに関する詳細な情報は、下記 NC ネットワーク Web サイトを通じて入手できます。
株式会社エヌシーネットワーク Web サイト <http://www.nc-net.or.jp/>

名古屋銀行の『ビジネス情報支援サービス』について

- 平成 15 年 11 月 10 日に取扱いを開始した、お取引先企業間のビジネス情報を結び付けるビジネスマッチングと、M&A ニーズのサポートを行うサービスです。
- 実績は平成 16 年 3 月 31 日迄の約 4 ヶ月半で、ビジネス情報の登録が 272 件、商談件数は 110 件、そのうち商談の成約が 15 組です。本部専担チームの担当者がマッチングコーディネーターとしての役割を発揮することにより、大きな成果が上がっております。
- M&A についての約 4 ヶ月半の実績は、情報登録が 36 件、そのうち成約は 1 件となっています。
- 4 月からは第 2 フェーズとして、これまでの本部専担チームの担当者がコーディネーター機能を果たす仕組みと併行して、営業店でもビジネス情報の登録や検索ができるシステムを稼働させ、お取引先企業の営業支援をより一層行っております。

以 上