

平成 20 年 3 月 19 日
株式会社名古屋銀行

事業承継コンサルティング業務の強化について

名古屋銀行（頭取 築瀬 悠紀夫）は、お取引先企業の重要な経営課題である円滑な事業承継に関するコンサルティング業務を強化するため、事業承継ビジネスの分野で株式会社アタックス（代表取締役社長 西浦 道明）、株式会社三井住友銀行（頭取 奥 正之）、株式会社名南経営（代表取締役社長 影山 勝行）の 3 社とそれぞれ業務提携し、平成 20 年 3 月 19 日（水）よりサービスを開始します。

事業承継をパターン化すると次の 5 つに分けることができます。

①親族への継承、②社内後継者への承継、③M&A、④株式公開、⑤廃業・清算

本提携により、当行が既に実施しているM&A及び株式公開のサポート業務とあわせて、これら事業承継全てのパターンに関する様々なニーズに対し、お取引先企業に積極的に説明・提案できるとともに、万全なサポート体制となります。

記

1. 経営コンサルティングファームとの業務提携サービス

当行は名古屋市に本社を置く独立系経営コンサルティングファームの株式会社アタックス及び株式会社名南経営と、それぞれ個別に業務提携し、「事業承継計画コンサルティング」の取扱いを開始します。

(1) 概要

「事業承継計画コンサルティング」は、お取引先企業の事業承継問題について、財産面での対策のみならず、後継者教育を含めたより幅広い視野に立った経営課題に対する対策を検討し、円滑な事業承継のプランニングをサポートするものです。

(2) 対象となる主な業務

①事業承継の円滑化支援……後継者教育、経営診断、社内規定作成、中長期経営計画作成、事業承継計画作成等

②企業の出口戦略支援……株主構成の見直し等資本政策に関する支援、廃業に関する支援等

本コンサルティングは、当行が行う事業承継に関する経営課題を明確にする「簡易コンサルティング」と、その経営課題の解決を提携会社が行う有料の「課題解決コンサルティング」によって構成されます。

本コンサルティングはこの 2 つのコンサルティングを一連のものとして実施しますが、簡易コンサルティングだけで終了した場合は、ご利用企業の費用負担がない仕組みです。

2. 株式会社三井住友銀行との業務提携

経営者の高齢化および経営者の親族以外への承継の増加（全体の4割程）といった事業承継の現状もあり、お取引先企業の自社株移転に伴う相談や資金調達ニーズ等への対応を強化するため、株式会社三井住友銀行と事業承継に関する業務について提携し、サービスを開始します。

(1) 提携内容

当行が株式会社三井住友銀行から、①行員研修体制構築支援、②業務推進ツールの整備支援、③業務上可能な範囲での助言等を受けることにより、事業承継業務推進体制の強化を行います。

また、当行がお取引先企業に対し、①持株会社の設立、②会社分割、③資産管理会社の活用、④経営陣による株式買収（MBO）等の資本政策の具体的な相談対応（無償サービス）及びファイナンス支援を必要に応じ株式会社三井住友銀行と協働して行います。

(2) 提携によるお取引先企業のメリット

①当行を通じ事業承継に関する三井住友銀行のノウハウが利用可能となります。

②経営陣による株式買収時に、ファンド等を使った三井住友銀行グループのファイナンス支援が利用可能となります。

以上