

地域密着型金融の取組み状況について

【平成25年4月～平成26年3月】

1. 地域密着型金融の考え方について	・・・ 3
2. 数値目標の実績について	・・・ 4
3. 地域密着型金融の具体的な取組みについて	・・・ 6
各取組みの基本方針について	・・・ 6
お客さまに対するコンサルティング機能の発揮	・・・ 7
地域の面的再生への積極的な参画	・・・ 13
4. 今年度数値目標について	・・・ 15

1. 地域密着型金融の考え方について

社是

地域社会の繁栄に奉仕する
これが銀行の発展と行員の幸福を
併せもたらすものである

第19次経営計画

『変わる！変える！生まれ変わる！』
～ 満足のあふれる銀行へ ～

経済環境の変化に柔軟に対応し、
革新的創造を通じて成長力を高める3年間

社是や経営計画を念頭に、地域金融機関の原点である
「お客さまとの対話」を重視した、本質的な地域密着型金融
の取組みを継続し、「利用者の皆さまに選ばれる銀行」を目指します。

2. 数値目標の実績について

(1) 年間数値目標【期間：平成25年4月～平成26年3月】

目標項目	数値目標	実績	
①ビジネスマッチング登録件数	700件	562件	未達成
②お客さまに対するコンサルティング提案件数	100件	111件	達成
③M & A、事業承継の相談件数	500件	591件	達成
④融資審査関連、経営支援関連、営業戦略関連 L A ・ F A 関連等の研修の参加人員	800名	1, 692名	達成

2. 数値目標の実績について

(2) 3年間の数値目標【期間：平成23年4月～平成26年3月】

目標項目		数値目標	実績	
経営改善支援取組み件数		400件	402件	達成
うち経営改善計画策定および策定支援先数		350件	351先	達成
取組み改善率	ランクアップ先数÷ 経営改善支援取組み先数	10%以上	11.2%	達成
	(ランクアップ先数＋ランク安定先数)÷ 経営改善計画策定および策定支援先数	80%以上	80.3%	達成

3. 地域密着型金融の具体的な取組みについて

〔各取組みの基本方針について〕

(1)お客さまに対するコンサルティング機能の発揮

- ①日常的・継続的な関係強化を通じ、経営の目標や課題の把握・分析をします。
- ②最適なソリューションを提案します。
- ③お客さまとともに経営課題の解決に取組み、必要に応じてソリューションの見直し提案をします。

(2)地域の面的再生への積極的な参画

- ①成長分野の育成や産業集積による高付加価値化などの地域の面的再生に向けた取組みに積極的に参画します。

(3)地域やお客さまに対する積極的な情報発信

- ①地域密着型金融の取組みに関して、具体的な目標やその成果を地域やお客さまに対し積極的に情報発信します。

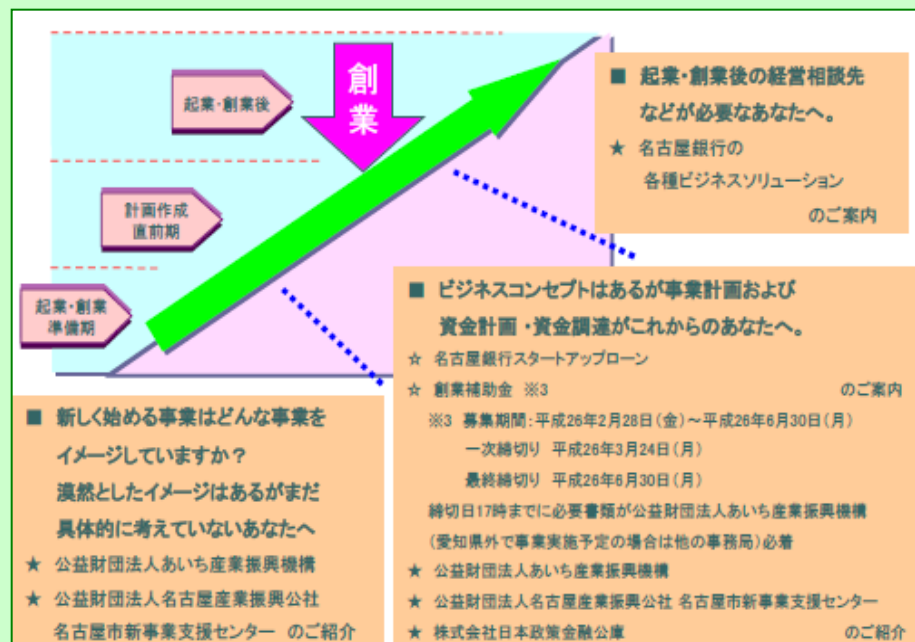
(1)お客さまに対するコンサルティング機能の発揮

創業・新規事業開拓

創業支援体制 「名古屋銀行もっと、じもと。創業応援団」 を創設しました。

○創業に関する資金ニーズへの対応に加え、創業するまでの各段階に合わせて、公的機関やコンサルタント会社を紹介します。

○資金ニーズに対しては、保証協会の制度融資の案内や日本政策金融公庫との協調融資、創業補助金の申請サポート等を行います。



【実績】創業補助金申請受付件数。

平成25年 4月締切：0件、6月締切：10件、10月締切：14件、12月締切：54件

成長段階における更なる飛躍①

「ビジネスマッチングに関する取組み」

- お客さまの事業拡大や新たな販路の獲得をサポートするために、お客さま同士のビジネスマッチングを行います。
- 当行のお客さまの枠を超えた、幅広い機会を提供するために三行ビジネス商談会（十六銀行・百五銀行共催）を開催しました。

ビジネスマッチングの状況

新規登録件数	:	562件
成約件数	:	183件

三行ビジネス商談会の実績

参加企業数	:	658社
参加人数	:	1,332名
商談件数	:	1,385件



※ 平成25年9月11日開催の三行ビジネス商談会

成長段階における更なる飛躍②

「海外進出支援に関する取組み」

○南通支店・上海駐在員事務所を活用した
中国進出支援のサポートを行います。

【実績】ものづくり商談会@上海2013

参加企業数	:	603社
うち当行枠での参加	:	17社
来場者数	:	8,500人

○提携先や現地でのお客さま懇親会を通じ
東南アジア進出支援のサポートを行います。

【提携先】

バンコック銀行、カシコン銀行	(タイ)
バンクネガラインドネシア	(インドネシア)
メトロポリタン銀行	(フィリピン)
ベトコム銀行	(ベトナム)

【実績】海外でのお客さま懇親会

タイ (バンコク)	:	79名
インドネシア (ジャカルタ)	:	41名



経営改善

「経営改善に関する取組み」

- お客さまの経営課題解決のためのサポートを提携コンサルティング会社と連携して行ってます。提携先を1社増やし、9社となりました。
- 愛知県中小企業再生支援協議会や愛知県経営改善支援センターと連携し、お客さまの経営改善に取り組んでいます。

【提携先9社】

- ・ 株式会社アタックス
- ・ 株式会社名南経営コンサルティング
- ・ 株式会社日本能率協会コンサルティング
- ・ みらいコンサルティング株式会社
- ・ 山田ビジネスコンサルティング株式会社
- ・ 株式会社船井総合研究所
- ・ デロイトトーマツファイナンシャル
アドバイザー株式会社
- ・ 一般社団法人中部産業連盟【新提携先】
- ・ 株式会社名古屋ソフトウェアセンター

経営コンサルティング実績

提携会社による提案件数 : 111件
うちコンサル実施件数 : 34件

公的機関持込実績

愛知県中小企業再生支援協議会
: 15先
愛知県経営改善支援センター
: 37先

事業承継支援

「事業承継に関する取組み」

○後継者不在や自社株式の後継者への移転問題で悩むオーナー企業へ総合的なサポートとして、資金面のサポートに加え、M&Aによる相談も行っています。

【実績】

事業承継に伴う提携コンサルティング会社の紹介	:	13社
事業承継に伴う資金面のサポート	:	13社
M & A の成約	:	4社
各種セミナーを開催		
事業承継セミナー	:	22名参加
M & A セミナー	:	83名参加



※ 平成25年11月13日開催のM & Aセミナー

人材育成・ノウハウの蓄積等

コンサルティング機能の発揮に必要な能力として、

- ①経営者との情報交換からお客さまの課題を発見し、解決する能力
- ②財務分析により、お客さまに的確なアドバイス・提案をする能力を向上させるために各種研修を実施しています。

【研修対象分野】

- ・ 融資審査関連
- ・ 経営支援関連
- ・ 営業戦略関連
- ・ L A、F A 関連

※ L A : ローンアドバイザー

住宅ローンを中心とした
個人向けローンのスペシャリスト

F A : ファイナンシャルアドバイザー

個人向け預かり資産販売のスペシャリスト

【実績】

23年度研修受講者数
758名



24年度研修受講者数
964名



25年度研修受講者数
1,692名

(2)地域の面的再生への積極的な参画

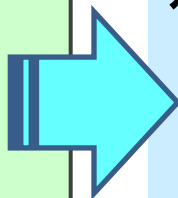
成長分野の育成や産業集積による高付加価値化などの地域の面的再生に向けた取組みへの積極的参画①

「成長分野に関する取組み」

当行独自の7分野を対象先として成長分野対象先融資増強運動を展開しています。

特に成長が見込まれる医療・介護関連事業向け新商品を策定しました。

行員の提案力向上のために勉強会を実施しています。



成長分野融資実績

実行件数 : 413件
実行金額 : 24,543百万円

新商品実績

「メディカルサポート25」
: 9件 397百万円
「もっと医療・じもと介護」
: 24件 2,105百万円

勉強会実績

勉強会参加延べ人数 : 832名

3.地域密着型金融の具体的な取組みについて

成長分野の育成や産業集積による高付加価値化などの地域の面的再生に向けた取組みへの積極的参画②

第2回「食」と「農」の 次世代ビジネス商談会

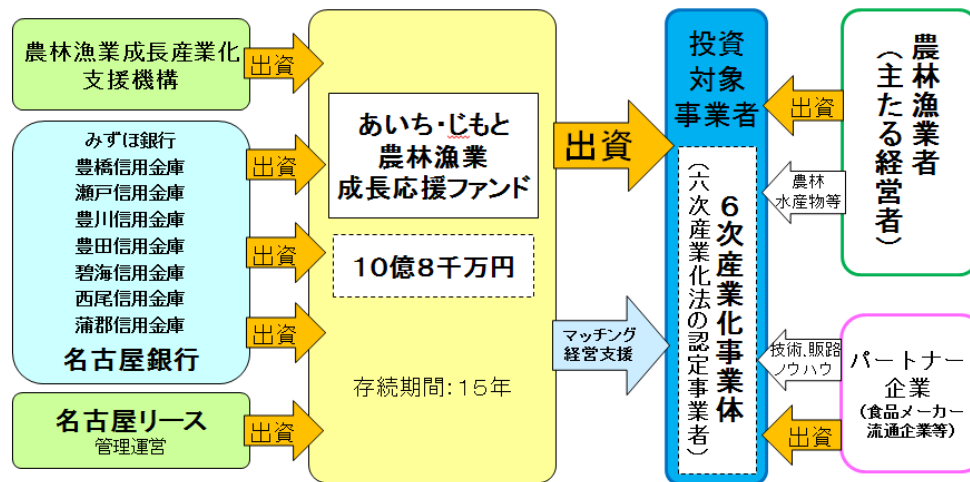
出展企業 : 88社
個別バイヤー : 51社
個別商談件数 : 251件



※ 平成26年3月13日開催の
第2回「食」と「農」の次世代ビジネス商談会

農業ファンドの設立

名称：あいち・じもと農林漁業
成長応援ファンド
総額：10億8千万円
運営：(株)名古屋リース



※スキーム図

4. 今年度数値目標について

(1) 年間数値目標【期間：平成26年4月～平成27年3月】

目標項目	数値 目標
M & A、事業承継の相談件数	550件
経営改善支援取組み件数	430件
目利き能力に関する渉外研修の実施	300名