

# News Letter

ニュースレター



2018年11月12日

## 「ソフトブレン株式会社」と業務提携しました！

～お取引先企業さまの「営業力強化」を支援～

名古屋銀行（頭取 藤原 一朗）は、ソフトブレン株式会社（代表取締役 豊田 浩文）と業務提携いたしましたのでお知らせします。

市場の縮小、競争の増加等により企業を取り巻く環境が変化している中で、「売上増加」は多くの中小企業が抱える経営課題であり、解決には営業力強化が不可欠であります。同社がご提供させていただく営業支援サービスは、営業活動の可視化や情報共有体制を整えることができるなど、課題解決にお役立ていただけます。

当行は今後も、お客さまの成長・発展を積極的にご支援してまいります。

### 記

1. 協定締結日 2018年10月23日（火）
2. 目的 お取引先企業さまに営業支援システム及び営業講座をご提供させていただき、「営業面での業務効率化」に向けた支援を行ってまいります。
3. 提携内容
  - ・営業支援システム「eセールスマネージャー」の提供  
企業ごとにコンサルティングを行い、営業担当者の日報管理、顧客情報管理等の共有ができる営業支援システムを提供するとともに、運用支援を行います。
  - ・営業講座「プロセスマネジメント大学」の提供  
経営者・マネージャー向けに営業マネジメントの講義を行います。

### <ソフトブレン株式会社について>

|      |   |
|------|---|
| 代表者  | 代表取締役 豊田 浩文   |
| 所在地  | 東京都中央区日本橋 1-4-1 日本橋一丁目三井ビルディング 19階  |
| 設立   | 1992年6月   |
| 事業内容 | 営業イノベーション事業   |
| 特徴   | <ul style="list-style-type: none"> <li>・業種、業界、規模を問わず、各企業に合った営業プロセスをクラウド※等の活用により見える化し、組織営業力を強化<br/>※クラウドとは、専用のソフトウェアなどを必要とせず、インターネットを通じて提供されるサービスです。</li> <li>・導入前後のコンサルティングサービスが充実</li> <li>・4,500社を超える導入実績に基づくノウハウを提供し、定着率は96%を誇る</li> </ul> |

以上