

2020年7月15日



### 事業者さまへの支援メニューの充実について ～コロナ禍でのさらなる成長に向けて～

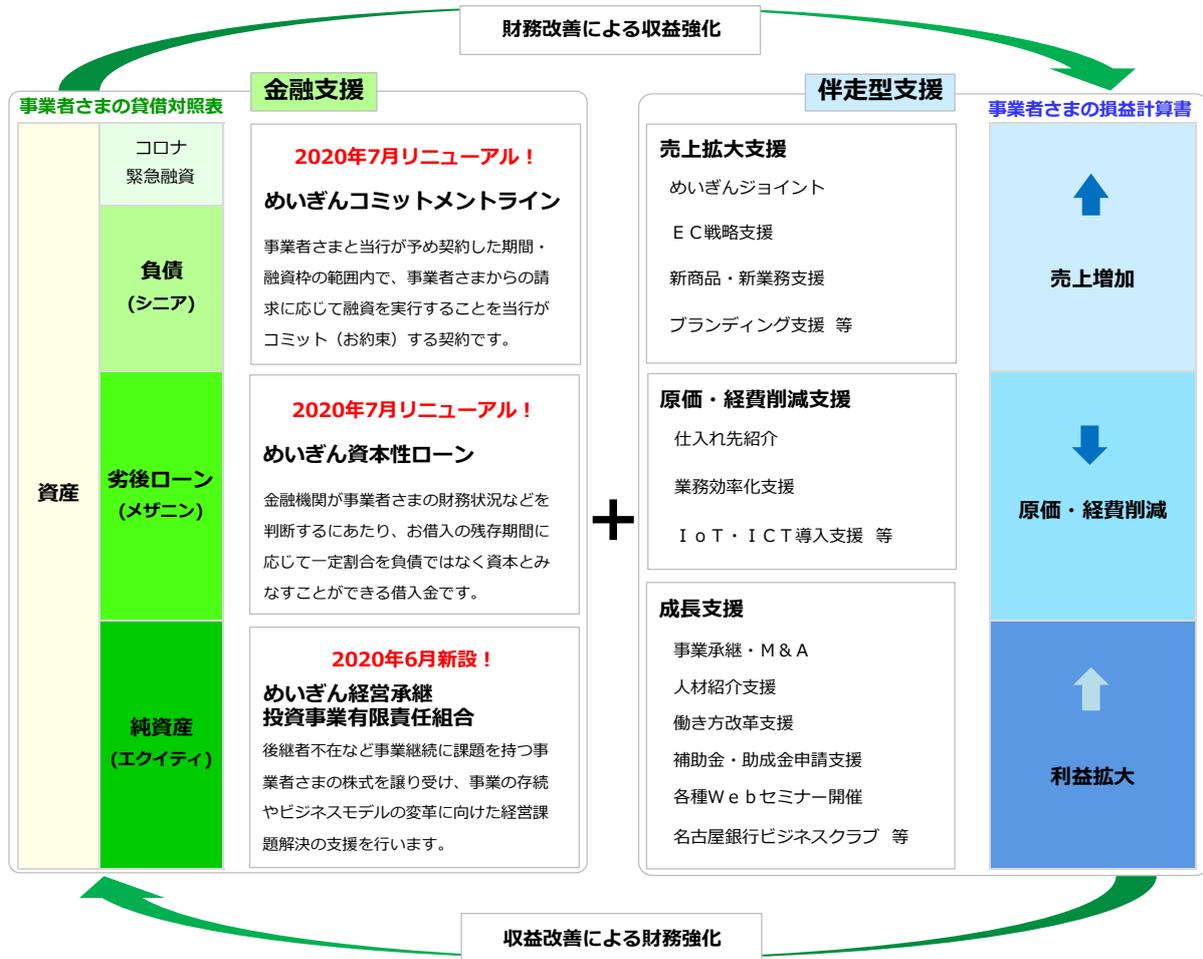
名古屋銀行（頭取 藤原 一郎）は、コロナ禍における事業者さまへの支援メニューをさらに充実させ、業況回復・成長支援を行ってまいります。

新型コロナウイルス感染症拡大による影響で急激に経営環境が変化しており、事業者さまへの資金繰り支援として、安定的な運転資金枠を確保できる「コミットメントライン」、期間中元本返済が不要で資本とみなすことができる「資本金ローン」を、事業承継に関する課題解決として「事業承継ファンド」をご用意し、加えてウィズコロナ、アフターコロナに向けた伴走型支援を積極的に取組み、事業者さまへの支援を充実しております。

当行は今後も、地域経済の活性化に資する取組みを積極的に行ってまいります。

記

#### 1. コロナ禍での支援メニューイメージ図



## 2. 事業継続のための金融支援メニュー

### (1) めいぎんコミットメントライン

#### ① 特徴

コミットメントラインとは、事業者さまと当行が予め契約した期間・融資枠の範囲内で、事業者さまからの請求に応じて融資を実行することを当行がコミット（お約束）する契約です。

事業者さまの資金需要発生の都度、ご融資契約を締結する必要が無く、安定的な運転資金枠の確保や、経済環境の不測の事態への対応手段の確保としてご利用いただけます。

#### ② 商品概要

ご利用いただける方	純資産の額が 10 億円を超える事業者さまなど
資金使途	運転資金
融資形式	当座貸越契約個別方式（コミットメントライン契約）
コミットメント額（貸出枠）	1 億円以上
契約期間	1 年間（契約期間終了後は 1 年単位で更新可能です）
適用金利	当行所定の金利

※ご利用にあたって当行所定の審査がございます。

※シンジケート方式は、個別の条件となります。

### (2) めいぎん資本性ローン

#### ① 特徴

資本性ローンとは、金融機関が事業者さまの財務状況などを判断するにあたり、お借入の残存期間に応じて一定割合を負債ではなく資本とみなすことができる借入金です。

お借入期間中（10 年または 15 年）は元本の返済が不要のため資金繰りの安定に寄与し、かつ財務基盤の強化をはかることができるなどのメリットがあります。

#### ② 商品概要

ご利用いただける方	・ 新型コロナウイルス感染症や自然災害等の影響により、一時的に業況が悪化している（悪化が見込まれる）事業者さま ・ 長期にわたり安定した資金を必要とする事業者さま
ご融資の種類	劣後ローン（資本的性質が認められる借入金）
資金使途	事業性資金
ご融資金額	5 千万円以上 3 億円以下
ご融資期間	10 年または 15 年
ご返済方法	期日一括返済
適用金利	当行所定の金利（業績に応じて変動します）
担保・保証人	無担保・無保証人
期限前弁済	原則できません

※ご利用にあたって当行所定の審査がございます。

(3)めいぎん経営承継投資事業有限責任組合（事業承継ファンド）

[https://www.meigin.com/release/files/20200617meigin\\_fund\\_setsuritsu.pdf](https://www.meigin.com/release/files/20200617meigin_fund_setsuritsu.pdf)

①特徴

親族に後継者がいない、有能な従業員に経営を引継ぎたいなどの課題に対し、事業者さまの株式を譲り受け、事業者さまが抱える事業承継に関する課題を名古屋銀行グループ一体となって解決いたします。

②ファンド概要

投資対象	事業承継ニーズのある事業者さま	
ファンド総額	10 億円	
有限責任組合員（LP）	株式会社名古屋銀行	9 億 9,000 万円
無限責任組合員（GP）	株式会社名古屋キャピタルパートナーズ	1,000 万円

※株式会社名古屋キャピタルパートナーズの所定の審査がございます。

3. 業況回復・成長のための伴走型支援メニュー（一部抜粋）

事業者さまの業況回復・成長支援などに向けた様々な課題に対する各種ソリューションのご提供は、金融支援と両輪を成す業務であり積極的に取り組んでおります。

売上拡大支援	めいぎんジョイント	販路拡大に向けた逆見本市形式の商談会開催
	EC 戦略支援	集客戦略、商品の魅力を伝えるコンテンツ戦略、SNS の活用による販路拡大を支援
	新商品・新業務支援	企業の強みを把握し、他業種・他分野への販路拡大を支援
	ブランディング支援	企業の存在意義や本質的強み、ビジョンなどを明確化させ、企業価値向上を支援
原価・削減・経費支援	仕入れ先紹介	サプライチェーンの維持・継続のための原料等調達先を紹介
	業務効率化支援	時間的・経済的なコスト削減、生産性向上を図り利益の拡大を支援
	IoT・ICT 導入支援	IoT、AI を活用したビジネス上の課題解決、省力化を支援
成長支援	事業承継・M&A	後継者育成、次世代承継、第三者承継により事業の発展・成長を支援
	人材紹介支援	経営課題に対して「真に必要な人材」を顕在化、人材紹介を通じて企業の成長を支援
	働き方改革支援	テレワークなど柔軟な就労環境・各種制度の整備を支援
	補助金・助成金申請支援	成長戦略に沿った補助金・助成金の最新情報を提供し申請支援
	各種 Web セミナー開催	外部提携先と連携し、経営課題の解決のための各種セミナーを開催
	名古屋銀行ビジネスクラブ	「つながり（交流）」「気づき（情報）」「成長（経営サポート）」の3つの場を柱として事業者さまとともに未来を創造する取組み

※各種コンサルティング・ビジネスマッチング・セミナーにより事業者さまの売上増加・経費削減・成長のサポートを行ってまいります。

以上