

2018年7月31日

「営業力強化セミナー」の開催について  
 ～営業の「見える化」で売上アップへ～

名古屋銀行（頭取 藤原 一郎）は、お客さまに向けた「営業力強化セミナー」を、下記の通り開催いたしますのでお知らせします。

本セミナーでは、「売上増加」「顧客との接点強化」を図るための組織営業体制作りと、企業の顧客情報管理に有効な営業支援システムの概要、および活用方法について説明いたします。

当行は、今後もお客さまの発展に寄与する情報を提供してまいります。

## 記

タイトル	「営業力強化セミナー」～営業の「見える化」で売上アップへ～
開催日時	2018年9月12日（水）14時00分～16時20分（受付:13時30分～）
会場	名古屋銀行ハートフルプラザ（大名古屋ビルディング 16階）
主催	名古屋銀行
内容	<p>《第一部》『持続的な成果に繋がる組織営業力強化のポイント』          講師：株式会社名南経営コンサルティング          マネジメントコンサルティング事業部          コンサルティングチーム 田村 貴之 氏</p> <p>《第二部》『デジタルテクノロジー導入でハマる落とし穴とは？          ～「仕組みづくり」×「ノウハウ」で実現できる営業生産性向上論～』          講師：ソフトブレーン株式会社 中部支店          シニアマネージャー 長部 力丸 氏</p> <p>《個別相談会》          セミナー終了後、ご希望のお客さまを対象に個別相談会を開催</p>
参加費	無料
定員	25名 ※定員になり次第締切りとなりますのでご了承下さい。
申込方法	参加申込書（セミナーチラシ併用）に記入のうえ FAXにてお申込み下さい。

以上

# 「営業力強化セミナー」

参加費  
無料

～営業の「見える化」で売上アップへ～

- ◆日程：2018年9月12日（水）
- ◆時間：14:00～16:20  
（受付：13:30～）
- ◆会場：名古屋銀行 ハートフルプラザ  
（名古屋市中村区名駅3-28-12  
大名古屋ビルディング16階）
- ◆講演：株式会社名南経営コンサルティング  
ソフトブレン株式会社
- ◆定員：25名（ご予約制 先着順）
- ◆参加費：無料

このような疑問・要望はありませんか？

- ◆売上増加のために、具体的に何をしたらいいの？
- ◆得意先の情報管理ってどうしたらいいの？
- ◆営業担当者のスキルを向上したい！
- ◆営業担当者の活動を「見える化」したい！
- ◆営業支援システムってどうやって活用すればいいの？

## 《第一部》

### 『持続的な成果に繋がる組織営業力強化のポイント』

株式会社名南経営コンサルティング マネジメントコンサルティング事業部  
コンサルティングチーム 田村 貴之 氏

- （内容）
- ・中小企業における営業機能の問題点
  - ・伸び続ける営業組織を作るポイント
  - ・企業の顔である営業担当の育成方法

## 《第二部》

### 『デジタルテクノロジー導入でハマる落とし穴とは？

～「仕組みづくり」×「ノウハウ」で実現できる営業生産性向上論～』

ソフトブレン株式会社 中部支店  
シニアマネージャー 長部 力丸 氏

- （内容）
- ・営業支援システムとは？
  - ・営業支援システム活用方法
  - ・成功事例紹介

※セミナーお申込方法につきましては裏面をご確認ください。

※一部内容が変更となる場合がございます。



名古屋銀行

下記にご記入いただき、FAXにてお申込みください。

参加証は発行いたしませんので、**この申込書(控)を当日会場にご持参ください。**

## 参加申込書

名古屋銀行 法人営業部  
法人コンサルティンググループ

宛

FAX 052-962-7798

貴社名

部署・役職

お名前

様

ご住所

〒

お電話番号

お取引金融機関

銀行・信用金庫

部・支店

セミナー終了後、株式会社名南経営コンサルティングまたは、ソフトブレン株式会社との個別相談をご希望の方は、下記に☑をお願いします(先着順)。

- 株式会社名南経営コンサルティング
- ソフトブレン株式会社
- 希望しない

※お時間の都合上、ご希望に添えない場合もございます。



### 【セミナー会場】

#### 名古屋銀行 ハートフルプラザ

名古屋市中村区名駅3-28-12 大名古屋ビルヂング16階

※名古屋銀行ハートフルプラザには、イセタンハウス1階Lifestyle & Services 専用直通エレベーターをご利用いただき16階までお越しく下さい。

※本申込みやお問合せ時にお伝えいただく情報は、本セミナーの運営管理及び主催者・講演者のご案内等に利用させていただき、第三者に提供することはありません。

※個人情報の取り扱い及び利用目的の詳細は、<https://www.meigin.com/> をご確認ください。

※定員は25名です。定員となり次第、募集を終了いたします。

※会場は、契約駐車場がございません。公共交通機関をご利用ください。

※天候等の諸事情によりセミナーを中止する場合がございます。

#### 【お問合せ先】

名古屋銀行 法人営業部 法人コンサルティンググループ

(担当: 西川・伊藤) ☎(052)962-6994

※セミナー当日の連絡先 ☎(052)562-0758



名古屋銀行