

平成 28 年 9 月 20 日

第 3 回 ビジネス商談会「名銀ジョイント」の開催について  
～JR 東海とジョイント～

名古屋銀行（頭取 中村 昌弘）は、“第 3 回 ビジネス商談会「名銀ジョイント」～JR 東海とジョイント～” を下記の通り開催いたしますのでお知らせします。

当商談会は、JR 東海が運営する Web サイト【いいもの探訪】に掲載する「地域の逸品・銘品」を対象に、逆見本市形式で開催いたします。

なお、“ビジネス商談会「名銀ジョイント」” は今後も定期的を開催する予定です。

## 記

タイトル	第 3 回 ビジネス商談会「名銀ジョイント」 ～JR 東海とジョイント～
形式	逆見本市商談会
会場	名古屋銀行ハートフルプラザ (名古屋市中村区名駅 3 丁目 28 番 12 号 大名古屋ビルディング 16 階)
開催日	平成 29 年 1 月 17 日 (火) 10:00～17:00
バイヤー	東海旅客鉄道株式会社 (JR 東海)
商談品目	JR 東海が運営する Web サイト【いいもの探訪】に掲載する 「地域の逸品・銘品」
開催時間	10:00～17:00
商談時間	1 商談 25 分
商談数	最大 24 商談
参加費用	無 料

以 上

# 第3回

## ビジネス商談会「名銀ジョイント」 ～JR東海とジョイント～

### 商談バイヤー：東海旅客鉄道株式会社(JR東海)

日時 平成29年1月17日(火) 10:00～17:00  
 会場 名古屋銀行 ハートフルプラザ  
 名古屋市中村区名駅3丁目28番12号 大名古屋ビルヂング16階  
 TEL:052-562-0758  
 主催 名古屋銀行

### サプライヤー企業を募集します！

- 募集企業数 :24社程度
- 商談時間 :25分
- 費用 :無料
- 参加申込締切:平成28年11月8日(火)



事業規模(平成27年度:単体)  
 ・営業収益:1兆3,579億円  
 ・資本金 :1,120億円  
 ・従業員数:18,164人  
 Webサイト:<http://jr-central.co.jp>

### ～「いいもの探訪」とは～

「いいもの探訪」は、JR東海が運営するWeb情報サイトです。各地の魅力的な商品を通じて地域の魅力を発信し、生産者の方と共に地域活性化のきっかけづくりをしていくことを目指し、昨年12月に開設しました。

本年中には、より地域の魅力をPRできるよう、大幅なりニューアルを実施し、サイト上で**お取り寄せ**が可能となる予定です。

**販売開始に伴う商品拡大のため**、地場産品や工芸品などの商品を広く募集します。

Webサイト⇒<http://e-mono.jr-central.co.jp>



※地域活性化を目的としたWeb情報サイトであるため、地域の魅力のPRに繋がるこだわり商材を募集しております。

#### 御注意:

バイヤー企業の希望分野と合致しない場合は、事前にお断りすることがございます。また、参加申込み多数の場合は、バイヤー企業と相談の上、商談先を選定させていただきます。ご了承ください。

### バイヤーのニーズ

JR東海沿線の魅力を紹介する情報サイト「いいもの探訪」に掲載する、地場産品や工芸品等の逸品・名産品などを幅広く募集します。

地元ならではの商品、地域の文化や伝統に関連するもの、商品作りのストーリー性があるものなど、地域の魅力向上に貢献できるその土地ならではの商品を是非ご提案ください。

#### <具体例>

- ①生鮮品・穀物  
(青果・魚介・精肉・酪農・米など)
- ②加工食品  
(和洋菓子・飲料・缶詰・調味料・オイルなど)
- ③茶・醸造食品  
(茶・醤油・みそ・日本酒・みりんなど)
- ④その他ギフト商材  
(セット商材・お土産商材など)
- ⑤伝統工芸品  
(陶器・刃物・漆器・鋳物・和洋板紙・文具・日用雑貨など)

※少量生産の商品でもお取り扱い可能です。

**多数のお申込みをお待ちしております！**

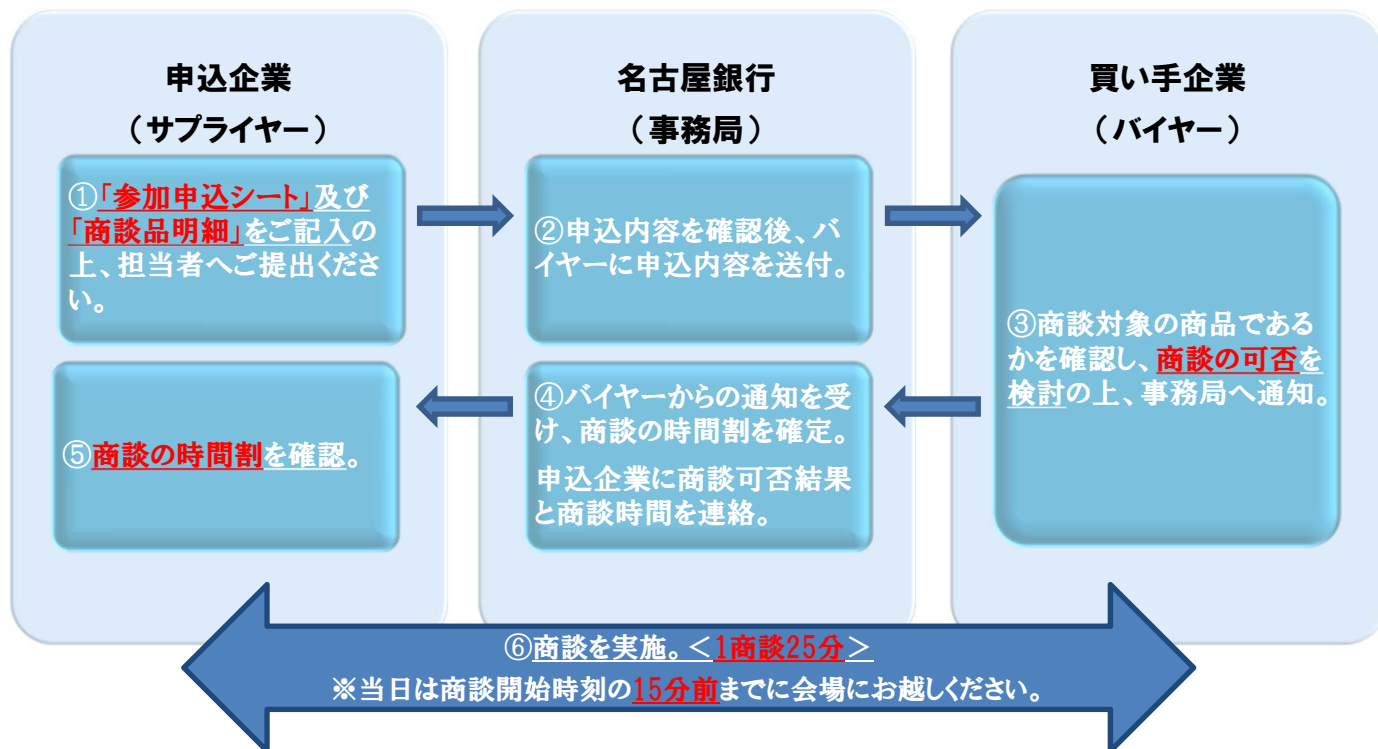
□商談会参加までの流れ、留意点は裏面をご参照ください。



名古屋銀行

※一部内容が変更となる場合がございます。

## 参加申込から商談会当日までの流れ



## 商談会参加の留意点

- ・JR東海沿線エリアを前提としており、今回は①愛知県②岐阜県③三重県④静岡県を中心とした範囲の商材を募集しております。
- ・面談のみの商談会ですので、ブース等のご準備は不要です。
- ・バイヤー企業の希望分野と合致しない場合は、事前にお断りすることがございます。
- ・参加申込み多数の場合は、バイヤー企業と相談の上、商談先を選定させていただきます。
- ・本件に関するバイヤー企業への直接のご連絡はご遠慮ください。

### ※お願い

- ① 商談時間割決定以降のキャンセルはご遠慮ください。
- ② 当日は開始15分前までに必ずお越しください。遅刻・キャンセルは無いようにお願いします。
- ③ 商談時には、会社概要、商品カタログ、サンプル等をお持ちください(調理行為・物販行為はできません)。
- ④ 当日は商談会用駐車場はございませんので、公共交通機関をご利用ください。
- ⑤ 天候等の諸事情により商談会を中止する場合がございます。あしからずご了承願います。

注意事項/●バイヤー企業の希望分野と合致しない場合は、事前にお断りさせていただくことがありますので、予めご了承ください。●申込内容はバイヤー企業に事前に提供します。不明な点等について、事務局・担当者から問合せする場合がありますので、ご対応願います。●本商談会はビジネスチャンスの場を提供するもので、取引を保証するものではありませんので、予めご了承ください。●会場内外を問わず、調理行為、危険物の持ち込み、物販行為は固くお断りします。●本商談会を契機に発生したトラブル・損害について、当行は一切責任を負いかねますので、予めご了承ください。●商談会当日は、商談の様子をカメラ・ビデオで撮影させていただき、当行の広報活動に使用させていただく場合がありますので、予めご了承ください。●バイヤーの都合により、商談会を取りやめる場合がありますので予めご了承ください。

### ■お問い合わせ先

名古屋銀行 法人営業部 法人コンサルティンググループ  
担当:山田 TEL:052-962-6994

※参加申込は最寄りの支店にお問い合わせください。